­

****

**11 febbraio 2025 - Ore 15.00-17.00**

***Strategy (R)evolution***

***Innovazione strategica per le PMI: il ruolo del Commercialista come supporto alla crescita***

*Nell’attuale contesto di continui e inarrestabili cambiamenti, le* ***PMI****, e i loro consulenti, necessitano**più che mai di* ***innovare le loro strategie*** *e vincere le sfide competitive del mercato.*

*Questo webinar nasce per fornire al Commercialista* ***riflessioni e******strumenti concreti*** *nel suo nuovo ruolo di* ***consulente nel processo di innovazione strategica*** *delle aziende.*

**Programma**

*Introduce e modera*

**Annalisa Francese**, *Presidente della Fondazione Nazionale di Formazione dei Commercialisti*

*Interventi*

* **TRASFORMARE LE SFIDE DEL MERCATO IN OPPORTUNITÀ: LA CONSULENZA STRATEGICA COME LEVA PER IL FUTURO DELLA PROFESSIONE**

**Elbano de Nuccio***, Presidente del Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili*

* **LA VISIONE DEL COMMERCIALISTA NELL'EVOLUZIONE DEL SISTEMA ECONOMICO, L'ESPERIENZA DELLE ECCELLENZE DEL NORD EST**

**David Moro***, Consigliere del Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili*

* **METODOLOGIE E STRUMENTI PER INNOVARE LE STRATEGIE DELLE PMI (E DEI LORO COMMERCIALISTI)**

**Carlo Bagnoli**, *Professore Ordinario di Innovazione Strategica presso l’Università Ca‘ Foscari, Fondatore e Responsabile Scientifico di Strategy Innovation Srl*

* **Esperienze IMPRENDITORIALI di successo nell’implementazione di progetti di innovazione strategica**   
  **Alberto Baban**, *Imprenditore, Presidente di VeNetWork Spa*
* **Il ruolo del commercialista NEl SUPPORTARE LE PMI NELL’INNOVAZIONE DELLE LORO STRATEGIE**

**Alberto Guiotto**, *Dottore Commercialista in Parma e Milano, Membro della Commissione “Crisi e risanamento d’impresa” del CNDCEC*

**



***Iscrizioni***

[www.fncformazione.it](http://www.fncformazione.it)

[CLICCA QUI PER ACCEDERE](https://fncformazione.it/prodotto/strategy-revolution-innovazione-strategica-per-le-pmi-il-ruolo-del-commercialista-come-supporto-alla-crescita/)

***Crediti formativi***

Il corso è accreditato ai fini della formazione professionale e consente di acquisire n. 2 CFP valevoli ai fini della formazione professionale continua dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili.

***Informazioni***

segreteriacorsi@fncformazione.it

***Assistenza tecnica***

helpdoctum@directio.it

**FONDAZIONE NAZIONALE DI FORMAZIONE DEI COMMERCIALISTI ETS**

***Collegio dei Revisori***

**Presidente**

*Rosario Giorgio Costa*

**Revisori effettivi**

*Ettore Iacopo*

*Antonio Mele*

***Coordinatore Didattico***

*Giovanna Piccoli*

**Consiglieri**

*Gerardina Castronuovo*

*Francesca Della Torre*

*Paola Garlaschelli*

*Massimiliano Lencioni*

*Gian Alberto Mangiante*

***Consiglio di Gestione***

**Presidente**

*Annalisa Francese*

**Vicepresidente**

*Fabio Aiello*

**Segretario**

*Fernando Caldiero*

**Tesoriere**

*Luigi Accordino*

***Consiglio di Sorveglianza***

**Presidente CNDCEC**  
*Elbano de Nuccio*  
**Vicepresidente CNDCEC**  
*Antonio Repaci*  
**Segretario CNDCEC**   
*Giovanna Greco*  
**Tesoriere CNDCEC**  
*Salvatore Regalbuto*

***Collegio dei Revisori***

*Rosario Giorgio Costa*

*Ettore Iacopo*

*Antonio Mele*

***Coordinatore Didattico***

*Giovanna Piccoli*